

# BUSINESS DEVELOPER

REGIONAL BUSINESS DEVELOPER



## Ben je geïnspireerd door mensen? Dan kan je bij ons mooi werk leveren.

Quintessence is een **innovatief consultancybureau** gespecialiseerd in **people management en human development**.

Omdat niemand gebaat is bij status quo, organisaties niet en mensen niet, streven wij naar **groei**.  
Groeï van zowel **de organisatie** als van **de mensen die er werken**.

Om een **win-win** te creëren voor werkgever én werknemer en ieders groeipotentieel maximaal te benutten, hebben we op basis van onze unieke filosofie rond **Paars management®** een **totaalpakket ontwikkeld** in **geïntegreerd competentie- en talentmanagement**.

Als marktleider zijn we bekend om onze aanpak die helderheid en **professionaliteit** verenigt. We werken steeds op een **wetenschappelijk onderbouwde en innovatieve**, maar vooral op de ons kenmerkende **no-nonsense manier**.

**In het kader van ons groeiobjectief zijn wij op dit ogenblik op zoek naar een gedreven REGIONAL BUSINESS DEVELOPER MET PASSIE VOOR HR.**

## Deel jij onze passie? Mensen én organisaties versterken.

We bieden jou een sterke professionele uitdaging op korte termijn en een boeiend carrièrepad op lange termijn. Kom zeker praten als volgend profiel je aanspreekt en/of je je erin herkent:

### SALES TALENT

Je bent verantwoordelijk voor het uitbouwen van de Quintessence activiteiten bij potentiële klanten in de regio Oost- en West-Vlaanderen. Je werkt in samenwerking met de directie een concreet strategisch plan en bijhorende sales objectieven uit voor de ontwikkeling van je regio.

### BUSINESS DEVELOPER

Je onderhoudt relaties met bestaande klanten, maar hebt ook een sterke focus op het ontwikkelen van nieuwe relaties en uitbouwen van langetermijn partnerships.

### NETWERKER

Je benut je contacten in de HR wereld en bouwt actief verder aan je netwerk op niveau: je bent het gezicht van Quintessence op events.

### CONSULTANT

Je voert onderhandelingen met klanten op verschillende niveaus en bent een high-level gesprekspartner voor HR managers en bedrijfsleiders op het vlak van people management en human development.

### MANAGER

Je geeft advies en reikt oplossingen op maat aan. Je neemt zelf een actieve rol op in de uitvoering van activiteiten bij je eigen klanten en werkt hiervoor nauw samen met andere consultants binnen de organisatie. Op termijn behoren ook het uitbouwen en coördineren van een regionaal team tot de mogelijkheden.



## Nieuwsgierig? Maak meteen kennis met een van je collega's.

Marleen maakt sinds begin 2009 deel uit van Quintessence.

Ze werkt als projectmanager voornamelijk voor implementatietrajecten rond competentie- en talentmanagement. Ze vult dit aan met assessment & development centers en opleidingstrajecten, voornamelijk in het kader van leadership development. En dit voor opdrachtgevers uit zowel publieke als privésector.

Door haar ervaring heeft ze de nodige credibiliteit om gesprekspartners op hoog niveau te adviseren.

Marleen wordt door de klanten vooral gewaardeerd voor haar pragmatische aanpak, haar aandacht voor de eigenheid van elke klant en haar flexibiliteit.

## Waar ben je goed in? Jouw talent.

We zoeken mensen met passie voor people management, die hun kwaliteiten gericht willen inzetten. Voor deze functie zijn volgende zaken voor ons een noodzakelijke basis voor een gesprek:

- Je voelt je aangetrokken om een prominente rol te spelen in het groeiverhaal van Quintessence
- Je hebt minstens tussen 5 en 10 jaar ervaring in een salesfunctie in de dienstensector
- Je bent wetenschappelijk gevormd op universitair niveau, bij voorkeur in een humane richting (psychologie, pedagogie, sociologie, economie, rechten, ...)
- Je bent dynamisch, gedreven door business en succes: de tevredenheid van de klant is voor jou cruciaal
- Je legt vlot contact, je laat een sterke eerste indruk na en je bezit een sterk luistervermogen
- Je hebt een uitgesproken passie voor HR: je bent vertrouwd met het domein van people management en/of competentie- en talentmanagement en je bent gemotiveerd om de ontwikkelingen in ons werkdomein op te volgen
- Je bent een teamspeler maar toont evenzeer een sterke zin voor autonomie
- Je bent Nederlandstalig en je kunt je ook professioneel uitdrukken in het Engels en het Frans

### GROEI

Als believers in human competence vinden wij het belangrijk om te ontdekken waar mensen goed in zijn.





## GROEI

Wij stimuleren  
mensen en organisaties  
om te groeien  
én elkaar te  
versterken.

## Wat hebben we voor jou? Ons aanbod.

Je wordt lid van een **dynamische sterk groeiende organisatie met een stevige reputatie op de markt. Meer dan 25 jaar ervaring in HR-advies geven een solide basis.**

Je krijgt de kans om deel uit te maken van een **sterk, professioneel, maar collegiaal team**. We challengen elkaar en houden van open en opbouwende feedback.

Je stapt in een **uitdagende functie met veel verantwoordelijkheid**. We vertrouwen je immers onze klanten toe en je speelt een sleutelrol in de groei van onze organisatie.

Je bureau is een **inspirende werkplek** in een modern kantoor. Wij hebben een vestigingen in Antwerpen, Brussel en Gent.

Uiteraard ben je ook veel onderweg en werk je vaak bij onze klanten.

Wij investeren graag in jou. Naast een **competitief remuneratiepakket** krijg je de kans om jezelf te vervolmaken via een persoonlijk ontwikkelingsplan en -budget. **Groei** is bij ons geen hol begrip. Waardering en gedeelde verantwoordelijkheid staan centraal.

**Teamspirit** wordt gevoed via diverse activiteiten tijdens en buiten het werk. De jaarlijkse teambuilding is ondertussen legendarisch.

## Enthousiast? Neem contact.

Solliciteer handig via onze website  
[www.quintessence.be/jobs](http://www.quintessence.be/jobs)

of

Bezorg je **motivatiebrief en CV** aan  
**Annelies Baeyens**,  
Operations manager  
**Quintessence Consulting**  
Prins Boudewijnlaan 41  
2650 Edegem

tel (dir. nr). 00 32 (0)3 450 88 12  
[jobs@quintessence.be](mailto:jobs@quintessence.be)

